



## SALES ENGINEER

Draag bij aan BEGE's expertise in integrale aandrijftechnologie met specifieke branchekennis

Voor ons kantoor in Sassenheim zijn wij op zoek naar een Sales Engineer. Jarenlange ervaring vragen wij niet. Wel vragen wij grote interesse in het vak en goede dosis leergierigheid. Wij hebben namelijk dé omgeving waarin je veel kan leren en snel kan groeien. BEGE's missie is het creëren, optimaliseren en onderhouden van betrouwbare aandrijfsystemen om zo grote en kleine industriële ondernemingen te ontzorgen. Versterk jij ons team met passie voor actieve verkoop en acquisitie, innovatie en technologie?



### Wat ga je doen als Sales Engineer?

In deze functie werk je nauw samen met collega's van de verkoop- en de marketingafdeling. Je bent verantwoordelijk voor eigen 'key accounts' - je begrijpt wat jouw klanten nodig hebben op het gebied van aandrijftechniek en weet dit advies helder en doelgericht over te brengen.

Je ondersteunt klanten bij het aankoopproces van de diverse aandrijftechnische producten van de organisatie. Je houdt rekening met de wensen van de klanten, mogelijkheden en de te behalen resultaten. Je bent verantwoordelijk voor de verkoop van integrale aandrijfoplossingen en bent het aanspreekpunt binnen BEGE voor technische ondersteuning.

Tezamen met je verkoopcollega's analyseer je klantbehoeftes, nieuwe markten en mogelijke toepassingen op het gebied van integrale aandrijfsystemen en ben je actief op zoek naar (potentiële) verkoopkansen.

### Verder houd je je bezig met:

- Actieve telefonische verkoop en acquisitie
- Het uitwerken van technische vraagstukken tot concurrerende aanbiedingen
- Het bieden van technische ondersteuning
- Opstellen van offertes, verwerken van orders en initiëren van noodzakelijke documentatie en manuals
- Interne rapportages en overleg met buitendienst en management



### Wat wij vragen

Wij zoeken een ambitieuze collega met relevante ervaring in de aandrijftechniek. Ben jij afgestudeerd in Werktuigbouw, Elektrotechniek, Mechatronica of Technische Bedrijfskunde en zoek je een leuke (starters)functie? Dan is jouw sollicitatie van harte welkom. Je werkt nauwkeurig, kunt snel schakelen en bent communicatief vaardig. Je werkt zelfstandig en blijft graag op de hoogte van de nieuwste ontwikkelingen en deelt je opgedane kennis met je collega's.

### Verder heb of ben jij:

- Je hebt minimaal een afgeronde HBO-opleiding;
- Affiniteit met de industriële sector en technologie;
- Niet alleen vloeiend in Nederlands, maar je hebt ook kennis van de Duitse en Engelse taal;
- Commercieel inzicht en communicatief sterk



### Wat wij bieden?

Een goed pakket arbeidsvoorwaarden en alle ruimte om je te ontwikkelen. Daar kun je op rekenen als je aan de slag gaat bij BEGE. Je staat er niet alleen voor, want je krijgt intern volop begeleiding. Iedere dag leer je.

Onze bedrijfscultuur wordt gekenmerkt door gedrevenheid, enthousiasme en innovatie. Met ons kantoor in Sassenheim en partners overal ter wereld werken wij aan een omgeving waar iedereen optimaal kan werken, ongeacht geslacht, ras, religie, leeftijd of achtergrond.

### En daarnaast:

- Een leuk en gemotiveerd team van ervaren collega's;
- Interne en externe kennisdeling;
- Goede groei- en opleidingsmogelijkheden;
- Een inspirerende no-nonsense werkomgeving;
- Ruimte voor jouw ideeën en initiatieven;
- Een uitstekend salaris;
- Contract voor bepaalde tijd met uitzicht op een vast dienstverband;
- Reiskostenvergoeding OV (woon-werkverkeer);
- 25 Vakantiedagen per jaar (op basis van 40 uur per week);
- Pensioenvoorzieningen bij vast dienstverband.



### Interesse in deze vacature?

Mail je CV en motivatie naar [vandenberg@bege.nl](mailto:vandenberg@bege.nl) of reageer via onze website: [bege.nl/vacatures](http://bege.nl/vacatures)  
Heb je nog vragen dan kun je contact opnemen met Alex van den Berg, tel. 0252 220 220